

KATA PENGANTAR

Puji syukur kepada Allah *Subhanahu Wa Ta'ala* atas rahmat dan karunianya sehingga dapat menyelesaikan penelitian skripsi ini dengan judul penelitian “Pengaruh *Electronic Word Of Mouth* dan *Brand Ambassador* terhadap *Buying Decision* melalui *Brand Image* pada Remaja dikota Ternate pengguna produk *Ellips Hair Vitamin*”. Shalawat serta salam senantiasa tercurah pada junjungan Nabi Muhammad Shallallahu'alaihi Wa Sallam yang telah mengantarkan manusia dari zaman kegelapan menuju zaman yang terang benderang ini. Penyusunan skripsi ini bertujuan untuk memenuhi salah satu syarat kelulusan dalam meraih derajat sarjana Ekonomi program Studi Strata Satu (S1) Fakultas Ekonomi dan Bisnis Univeristas Khairun Ternate.

Ucapan Terima Kasih yang tak terhingga untuk kedua orang tua penulis, ayahanda Muhammad Idham Conoras, yang telah membesarkan, mendidik, merawat serta membesarkan dengan Do'a dan kasih sayang serta pengorbanan yang sangat besar dari awal perkuliahan hingga penyelesaian penyusunan skripsi, kepada ibunda tersayang Sukeri yang telah melahirkan dan memberikan kasih sayang yang tiada batas hingga akhir hayat, serta menjadi salah satu penasehat dan Motivator utama dalam dalam Menyusun skripsi ini.

Penghargaan dan ucapan terimakasih yang sebesar-besarnya penulis sampaikan kepada bapak Johan Fahri, SE., MPM., Ph,D dan bapak Dr, Sulfi Abdul Haji, SE., M.Si selaku dosen pembimbing I dan II yang telah memberikan banyak bimbingan dan arahan dari pertama penyusunan proposal, hasil hingga sampai tahap ujian skripsi ini.

Penulis juga menyadari bahwa penelitian ini dapat sampai pada tahap ujian skripsi ini juga karena ada bantuan dari beberapa pihak, untuk itu dengan

penuh rasa hormat penulis ingin menyampaikan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada :

1. Bapak Muhsin N. Bailusy, SE., M.Si sebagai Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Khairun Ternate
2. Bapak Dr. Marwan Man Soleman, SE., M.Si sebagai Ketua Jurusan Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Khairun
3. Ibu Dr. E. ida Hidayanti, SE, M.Si, sebagai penguji I yang telah meluangkan waktunya untuk menilai serta memberikan kritik dan saran sehingga penulis sampai pada tahap ini dalam rangka menyelesaikan Studi Sarjana Ekonomi di Universitas Khairun Ternate
4. Bapak Safri Panigoro, SE, M.Si, sebagai penguji II yang telah meluangkan waktunya untuk menilai dan memberikan kritik dan saran sehingga penulis dapat sampai pada tahap ini dalam rangka menyelesaikan Studi Sarjana Ekonomi di Universitas Khairun Ternate
5. Bapak Ibnu Sina Hi. Yusuf SE., M.Si, C,MP., C,CL sebagai penguji III yang telah meluangkan waktunya untuk menilai serta memberikan kritikan dan saran sehingga penulis dapat sampai pada tahap ini dalam rangka menyelesaikan Studi Sarjana Ekonomi di Universitas Khairun.
6. Bapak Zulkifli S.,E, M.Si, sebagai penasehat akademik yang telah melungkap waktunya untuk memberikan bimbingan, arahan dan saran selama masa perkuliahan
7. Kepada seluruh dosen beserta tata usaha di Fakultas Ekonomi dan Bisnis yang telah membantu dalam proses perkuliahan hingga sampai pada tahap akhir penulisan penelitian skripsi ini
8. Kepada kedua orang tua penulis yang tercinta, terkasih dan tersayang bapak idham conoras dan ibu sukeri, yang telah membesarkan, mengasuh dan

menyayangi penulis dengan penuh kasih sayang. Terimakasih telah menjadi orang tua yang terbaik sepanjang masa dan terimakasih atas doa-doa yang beliau ucapkan tiada henti hingga penulis bisa menyelesaikan seluruh rangkaian hingga bisa sampai ditahap skripsi ini.

9. Saudara penulis kakak tersayang Saiful Usman yang selalu memberikan semanggat dan memberikan dorongan dari dalam diri penulis untuk menjadi contoh yang terbaik.
10. Kepada Arjun Saretta terimakasih sudah menjadi *support system* suka duka selama proses awal hingga akhir penyusunan skripsi ini.
11. Kepada teman teman penulis Rita Pramawati, Hesti Nurafifa, Windia Sari, Siti Adhira Fathana Wael, dan Jihan Fahria. Penulis ucapkan Terimakasih atas pertemuan dan kebersamaanya selama masa perkuliahan di Universitas Khairun Ternate.

Penulis menyadari bahwa dengan kekurangan dan keterbatasan yang dimiliki penulis, tentu saja masih terdapat banyak kekurangan dalam penyajian hasil penelitian ini, untuk itu diharapkan kritik dan saran yang produktif serta konstruktif demi perbaikan selanjunya agar bermanfaat bagi yang membutuhkan.

Ternate, 10 Juni 2022

Eri Risnawati

NPM.02041811080

DAFTAR ISI

LEMBARAN PENGESAHAN	i
PERNYATAAN	ii
MOTTO DAN PERSEMBAHAN	iii
KATA PENGANTAR	iv
DAFTAR ISI	vii
DAFTAR TABEL	x
DAFTAR GAMBAR	xi
DAFTAR LAMPIRAN	xii
ABSTRAK	xiii
BAB 1 PENDAHULUAN	
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah	8
1.3 Tujuan Penelitian.....	8
1.4 Manfaat Penelitian	9
BAB II KERANGKA TEORITIS	
2.1 Landasan Teori	10
2.1.1 <i>Buying Decision</i> (Keputusan Pembelian)	10
2.1.2 Brand Image (Citra Merek)	15
2.1.3 Electronic Word Of Mouth	16
2.1.4 Brand Ambassador	18
2.2 Penelitian Terdahulu	19
2.3 Pengembangan Hipotesis	25
2.4 Kerangka Pikir	30
BAB III METODE PENELITIAN	
3.1 Lokasi Dan Waktu Penelitian	32
3.2 Populasi dan Sampel	32
3.2.1 Populasi	32

3.2.1 Sampel.....	33
3.3 Jenis dan sumber data.....	34
3.3.1 Jenis data.....	34
3.3.2 Sumber Data.....	34
3.4 Teknik pengumpulan data	35
3.4.1 Angket/Kuisisioner.....	35
3.5 Model Analisis Data.....	36
3.5.1 Statistik Deskriptif	36
3.5.2 Pengukuran <i>Outer Model</i>	37
3.5.3 Uji Validitas Konvergen	37
3.5.4 Uji Validitas Diskriminan	38
3.5.5 Uji Reliabilitas	38
3.5.6 Model Struktural atau <i>Inner model</i>	39
3.6 Definisi Oprasional Variable	40
3.7 Uji hipotesis	41

BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN

4.1 Hasil Penelitian	43
4.1.1 Gambaran Umum Objek Penelitian	43
4.1.2 Hasil Penyebaran Kuesioner	45
4.1.3 Karaktristik Responden	45
4.2 Analisis Data	52
4.2.1 Statistik Deskriptif	52
4.2.2 Pengukuran Model (<i>Outer Model</i>)	57
4.2.3 Pengujian Model Struktural (<i>Inner Model</i>)	62
4.3 Pengujian Hipotesis	64
4.4 Pembahasan Hasil Penelitian	68

BAB V PENUTUP

5.1 Kesimpulan	77
5.2 Saran	78

DAFTAR PUSTAKA	80
LAMPIRAN	83

DAFTAR TABEL

Tabel 1.1 <i>Top Brand Index</i> Tahun 2017 – 2021	4
Tabel 2.1 Penellitian Terdahulu	19
Table 3.1 Skala Instrumen.....	36
Tabel 3.2 Definisi Oprasional Variabel	40
Tabel 4.1 Tingkat Pengembalian Kuesioner	45
Tabel 4.2 karakteristik responden berdasarkan usia	46
Tabel 4.3 karakteristik responden bersadarkan pekerjaan.....	46
Tabel 4.4 karakteristik responden berdasarkan jenis rambut	47
Tabel 4.5 karakteristik responden berdasarkan memakai hijab/tidak.....	48
Tabel 4.6 karakteristik responden berdasarkan rata-rata pembelian perbulan ...	48
Tabel 4.7 karakteristik responden berdasarkan frekuensi pembelian	49
Tabel 4.8 karakteristik responden berdasarkan frekuensi penggunaan.....	50
Tabel 4.9 karakteristik responden berdasarkan brand ambassador.....	50
Tabel 4.10 karakteristik responden berdasarkan varian yang digunakan	51
Tabel 4.11 Deskriptif Variabel Electronic Word Of Mouth.....	52
Tabel 4.12 Deskriptif Variabel Brand Ambassador	53
Tabel 4.13 Deskriptif Variabel <i>Brand Image</i>	55
Tabel 4.14 Deskriptif Variabel Buying Decision	56
Tabel 4.15 Outer Loading	58
Tabel 4.16 Nilai Discriminant Validity	60
Tabel 4.17 Nilai Cronbach's Alpha, Composite Reliability, AVE	61
Tabel 4.18 Nilai R-Square.....	63
Tabel 4.19 Result For Inner Weights	64
Tabel 4.20 Efek Tidak Langsung Spesifik	67

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Varian Produk Ellips Hair Vitamin	2
Gambar 1.2 E-Wom Yang Digunakan Produk Ellips.....	3
Diagram 3.1 Hasil Survey Remaja di Kota Ternate	5
Gambar 4.1 Kerangka Pikir.....	30
Gambar 4.2 Model Analisis Persamaan Struktural	62

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 : Kuesioner.....	83
Lampiran 2 : Jenis – Jenis Vitamin Rambut Ellips	89
Lampiran 3 : Contoh E-WoM, Brand ambassador, dan Hasil Survey	90
Lampiran 4 : Tabulasi Data.....	91
Lampiran 5 : Hasil Uji Outer Model.....	107
Lampiran 6 : Hasil Uji Inner Model.....	110